

Nous vous formons aux métiers de l'écosystème Salesforce

## PROGRAMME DE FORMATION

### Devenir Développeur Mulesoft

## 01. DESCRIPTIF DE L'OUTIL

MuleSoft est une plateforme d'intégration leader sur le marché, éditée par Salesforce, qui permet de connecter des applications, des données et des appareils dans le cloud comme sur site.

Grâce à son environnement unifié appelé Anypoint Platform, les entreprises peuvent concevoir, développer, gérer et monitorer des API (interfaces de programmation) de façon rapide et sécurisée.

## 02. LES BESOINS DU MARCHÉ

Le marché de l'intégration applicative connaît une forte croissance, portée par les besoins en transformation digitale des entreprises. MuleSoft, en tant que leader des plateformes d'API et d'intégration, est devenu un outil stratégique dans de nombreux secteurs (banque, retail, santé, etc.). Les profils maîtrisant cette technologie sont de plus en plus recherchés, notamment les développeurs et consultants spécialisés. Face à la pénurie de talents, les entreprises investissent dans la formation et la certification MuleSoft. Ce contexte crée de réelles opportunités professionnelles avec des perspectives d'évolution rapide et des salaires attractifs.

## 03. L'ÉCOSYSTÈME EST LE FACTEUR DE CROISSANCE MAJEUR DE L'ÉCONOMIE SALESFORCE.

L'écosystème inclut 4000 partenaires incluant les ISV et consultants, 4 millions de développeurs ; une communauté de 2,5 millions de « trailblazers » (des individus et des entreprises pionnières utilisant Salesforce pour innover, mener leur transformation et développer leurs carrières), plus de 400 groupes d'utilisateurs locaux, groupes industriels et pôles d'intérêt commun, plus de 200 MVP, experts produits et ambassadeurs. En outre, plus de 300 000 offres d'emplois exigent explicitement des compétences sur les solutions Salesforce ou liées aux technologies de l'éditeur. En outre, le salaire moyen de ces offres dépasse les 80 000 dollars annuels. Indeed, le leader mondial de l'emploi en ligne a trouvé que 2 des 10 meilleurs emplois de 2017 dans le classement étaient liés à Salesforce Administrateur Salesforce en 4e position, et Développeur Salesforce en 6e position.

Nous vous formons aux métiers de l'écosystème Salesforce

## Organisation de la formation

### Le descriptif de la formation



**Prérequis :** Être inscrit à France Travail

**Effectif de la formation :** 20 stagiaires

**Durée :** 57 jours

**Lieu :** Distanciel

**Tarif :** Tarif sur devis

## 04. DÉLAIS D'ACCÈS

Notre organisme de formation s'engage à répondre en 48h à toute demande d'information relative pour toute formation. Une fois le contact établi, nous vous communiquerons toutes les dates des prochaines formations.

## 05. ACCESSIBILITÉ / HANDICAP

Notre formation est a priori ouverte à tous. Cependant en cas de doute, nous vous invitons à prendre contact directement avec nous, en amont de la formation, pour que nous puissions en discuter et au besoin adapter notre pédagogie et nos activités en fonction des situations d'handicap qui pourraient se présenter. Dans le cas (qui n'est pas encore arrivé à ce jour) où nous ne serions pas en mesure de vous accueillir, nous avons dans notre liste de partenaires l'Agefiph vers lequel nous pourrions vous orienter.

## 06. MODALITÉS

Notre formation à destination des stagiaires pour devenir consultant Salesforce est axée sur l'apprentissage par la théorie (30%) et la pratique (70%). Cette formation permet de développer les compétences nécessaires pour mener à bien les missions d'un consultant Salesforce. La formation alterne des séquences pédagogiques avec démonstration du formateur et des temps de mise en pratique en autonomie, réalisés seul ou en groupe, afin de favoriser l'ancrage des compétences.

## 07. OBJECTIF PRINCIPAL

Former des développeurs opérationnels capables de concevoir, développer, déployer et maintenir des flux d'intégration et des API RESTful avec MuleSoft Anypoint Platform, dans le respect des bonnes pratiques d'architecture et de sécurité.

Nous vous formons aux métiers de l'écosystème Salesforce

## 08. LES COMPÉTENCES & QUALITÉS VISÉES

- Maîtriser l'environnement Anypoint Studio pour développer des flux d'intégration.
- Créer et documenter des API REST selon les standards RAML/OpenAPI.
- Utiliser DataWeave pour transformer et manipuler des données (JSON, XML, CSV, etc).
- Connecter Mulesoft à divers systèmes (bases de données, services web, CRM, ERP...).
- Déployer et superviser des applications sur CloudHub ou en on-premise.
- Implémenter des stratégies de sécurité et de gouvernance d'API via Anypoint API Manager.
- Comprendre les notions d'architecture orientée services (SOA) et d'API-led connectivity.
- Autonomie dans la conduite de projets, tout en sachant collaborer dans une équipe agile.
- Capacité à résoudre des problèmes complexes d'intégration de manière structurée.
- Rigueur dans la documentation technique et la gestion du cycle de vie des API.

## 09. CONTENU DE LA FORMATION

La formation comporte 5 phases :

- Fondation : Les bases de la plateforme Mulesoft et le passage de la certification Mulesoft Developer 1
- Consolidation : Exercices & bonnes pratiques
- Concrétisation : Projet dirigé, spécifications fonctionnelles, techniques, implémentations et déploiement
- Projection : Projet Solo, mise en pratique concrète et maintenance
- Soft Skills : La mallette du Développeur

## 10. MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Les principales méthodes pédagogiques mises en œuvre sont : Une part de pédagogie théorique, notamment à travers des phases de démonstration et l'apprentissage par la pratique. Cette pédagogie fera appel à des méthodes spécifiques : la transmission de connaissances par l'équipe encadrante, l'auto-apprentissage en autonomie ou en groupe la transmission de connaissances entre les stagiaires.

Nous vous formons aux métiers de l'écosystème Salesforce

## 11. LES SUPPORTS PÉDAGOGIQUES

La formation se déroule en distanciel sur l'outil "Discord" grâce à un support partagé sur tous les écrans qui détaille les connaissances et actions d'exercices à réaliser par les stagiaires.

## 12. MODALITÉS D'ÉVALUATION

1 certification sera à passer et valider durant la formation : "Salesforce Administrator". 3 projets pratiques seront également demandés.

Le premier projet pratique consiste en une mise en situation réelle et professionnelle des acquis face au client sous supervision. Ce travail devra être réalisé en binôme pour favoriser la cohésion. Les second et troisième projets pratiques consistent en une mise en pratique des acquis face au client en totale autonomie.

## 13. NOMBRE DE STAGIAIRES & SATISFACTION

Nombre de stagiaires ayant suivi la formation jusqu'en 2025: **17**

Niveau d'insertion professionnelle (validation de période d'essai) : **70,59%**

## CONTACTS

**Chloé Bolognesi**, Responsable Formation - [cbolognesi@reej-consulting.com](mailto:cbolognesi@reej-consulting.com)

**Nicolas Messica**, CEO - [nmessica@reej-consulting.com](mailto:nmessica@reej-consulting.com)

# THE UNIVERSITY

by Reej



**Nous vous formons aux métiers de l'écosystème Salesforce**

**Version 2 de ce programme en date du 26/01/2026**